

**Voorbeeld 1, een vraagprijs van € 160.000,= en een uiteindelijke aankoopprijs van € 150.000,=:**

De meeste makelaars vragen gemiddeld:

Basistarief	€ 750,= excl. 21% btw
Courtage	10% v/h verschil tussen vraag- en aankoopprijs excl. 21% btw

Dit betekent bij een succesvolle aankoopbemiddeling:

10% van € 160.000,= -/- € 150.000,=	€ 1.000,=
Opstartkosten	€ 750,=
21% btw	€ 367,50
De totale kosten worden dan	<b>€ 2.117,50</b>

Bij Zigt betaal je een vast bedrag incl. btw van: **€ 1.195,=****Jouw besparing** **€ 922,50**

---

**Voorbeeld 2, een vraagprijs van € 250.000,= en een uiteindelijke aankoopprijs van € 235.000,=:**

De meeste makelaars vragen gemiddeld:

Basistarief	€ 750,= excl. 21% btw
Courtage	10% v/h verschil tussen vraag- en aankoopprijs excl. 21% btw

Dit betekent bij een succesvolle aankoopbemiddeling:

10% van € 250.000,= -/- € 235.000,=	€ 1.500,=
Opstartkosten	€ 750,=
21% btw	€ 472,50
De totale kosten worden dan	<b>€ 2.722,50</b>

Bij Zigt betaal je een vast bedrag incl. btw van: **€ 1.195,=****Jouw besparing** **€ 1.527,50**

---

**Voorbeeld 3, een vraagprijs van € 360.000,= en een uiteindelijke aankoopprijs van € 335.000,=:**

De meeste makelaars vragen gemiddeld:

Basistarief	€ 750,= excl. 21% btw
Courtage	10% v/h verschil tussen vraag- en aankoopprijs excl. 21% btw

Dit betekent bij een succesvolle aankoopbemiddeling:

10% van € 360.000,= -/- € 335.000,=	€ 2.500,=
Opstartkosten	€ 750,=
21% btw	€ 682,50
De totale kosten worden dan	<b>€ 3.932,50</b>

Bij Zigt betaal je een vast bedrag incl. btw van: **€ 1.195,=****Jouw besparing** **€ 2.737,50**

---

