

**Voorbeeld 1, We gaan uit van een verkoopprijs van € 145.000,=:**

De meeste makelaars vragen gemiddeld:

Opstartkosten	€ 595,= excl. 21% btw
Courtage	1,5% v/d verkoopprijs excl.21% btw

Dit betekend het volgende:

Courtage 1,5% van € 145.000,= is	€ 2.175,=
Opstartkosten	€ 595,=
21% btw	€ 581,70
De totale kosten worden dan:	<b>€ 3.351,70</b>

Bij Zigt betaal je een vast bedrag incl. opstartkosten en btw van: **€ 2.395,=****Jouw besparing** **€ 956,70**

---

**Voorbeeld 2, We gaan uit van een verkoopprijs van € 250.000,=:**

De meeste makelaars vragen gemiddeld:

Opstartkosten	€ 595,= excl. 21% btw
Courtage	1,5% v/d verkoopprijs excl.21% btw

Dit betekent het volgende:

Courtage 1,5% van € 250.000,= is	€ 3.750,=
Opstartkosten	€ 595,=
21% btw	€ 912,45
De totale kosten worden dan:	<b>€ 5.257,45</b>

Bij Zigt betaal je een vast bedrag incl. opstartkosten en btw van: **€ 3.495,=****Jouw besparing** **€ 1.762,45**

---

**Voorbeeld 3, We gaan uit van een verkoopprijs van € 350.000,=:**

De meeste makelaars vragen gemiddeld:

Opstartkosten	€ 595,= excl. 21% btw
Courtage	1,5% v/d verkoopprijs excl.21% btw

Dit betekent het volgende:

Courtage 1,5% van € 350.000,= is	€ 4.550,=
Opstartkosten	€ 595,=
21% btw	€ 1.080,45
De totale kosten worden dan:	<b>€ 6.225,45</b>

Bij Zigt betaal je een vast bedrag incl. opstartkosten en btw van: **€ 4.195,=****Jouw besparing** **€ 2.030,45**

---

*NB. Bij Zigt is als altijd inbegrepen professionele fotografie, 360 ° foto, professionele verkooptekst, 2d/3d plattegrond, woningvideo en social media marketing. Deze basis promotie verschilt ook per makelaar!*